



MOERS REAL ESTATE

Stellenangebot

Mitarbeiter (m/w) Vertrieb | Immobilien als Kapitalanlage
Kennziffer: FPMA_V_KAB

Arbeitsort	deutschlandweit
Büro	Home Office & Kundenbesuch
PLZ	1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9
Land	D
Gehalt	attraktive Provisionsregelung, variabel
Anstellungsart	selbständig
Beginn	nach Absprache, kurzfristig
Branche	Immobilien

Über uns

Moers Real Estate ist Ihr kompetenter Ansprechpartner aus Bremen rund um das Thema Immobilien im Norden Deutschlands. Als Immobilienmakler ist es unsere Aufgabe, das passende Objekt für Sie zu finden und die richtigen Menschen in Kontakt miteinander zu bringen.

Durch die gemeinsame Arbeit mit Netzwerkpartnern und Dienstleistern für Wohnungsbaugesellschaften können wir auf einen umfangreichen Immobilienbestand zugreifen und für unsere Kunden entsprechende Anlage- und Renditeobjekte vermitteln. Dabei sind wir derzeit überwiegend in Deutschlands Hauptstadt Berlin engagiert.

Wir können unterschiedlichste Immobilien als Anlage- und Renditeobjekte in Berlins attraktivsten Wohngebieten anbieten. Zudem ist dies für Kapitalanleger im Rahmen der Privatisierung provisionsfrei.

Ihre Aufgaben

Sie sind auf selbständiger Basis für den Vertrieb von Immobilien als Kapitalanlage verantwortlich. Bei den Immobilien handelt es sich um Bestandsimmobilien des Landes Berlin, die 2005/06 saniert und modernisiert wurden. Es sind keine Q3A oder Plattenbauten. Die Immobilien sind vermietet und haben Größen von etwa 45 bis 129 Quadratmeter und befinden sich in Wohnanlagen (Reihenhäuser) mit max. 2 Etagen zzgl. Dachgeschoss. Siehe auch das Beispiel Anlage- und Renditeobjekt.pdf unter Service.

Als freier Vertriebsmitarbeiter liegt Ihr Schwerpunkt in der Kundenakquise (ortsunabhängig). Für den konkreten Abschluss erhalten Sie unsere Unterstützung. Sie arbeiten im Home Office und bei Ihren Kunden vor Ort und sind daher von Berlin losgelöst tätig.



MOERS REAL ESTATE

Wir sind in diesem Zusammenhang als Immobilienmakler tätig und bieten keine Kapitalanlageberatung. Daher wird Ihre Zielgruppe (potenzielle Kunden) durch Sie lediglich über eine Kapitalanlagemöglichkeit in Immobilien informiert. Sie leiten dabei eine entsprechende Vermittlung ein und erhalten im Erfolgsfall/ bei Abschluss Ihre Provision.

Hinweis zur Nachhaltigkeit

Als Kapitalanleger (Ihre Kunden) werden nur private Investoren mit entsprechender Bonität akzeptiert, die sich mit dem Thema Immobilien bereits beschäftigt haben und für die es Sinn macht, ein entsprechendes Objekt zu erwerben und zu vermieten.

Die Kapitalanleger werden stets eingeladen, Ihr zukünftiges Renditeobjekt und den Mieter zu besichtigen bzw. persönlich kennenzulernen. Darauf wird unsererseits zwecks Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen größter Wert gelegt. Unabhängige Wertgutachten können vom Kunden gerne auf Wunsch in den Prozess eingebracht werden. Eine Vermittlung der Finanzierung ist ebenfalls durch uns möglich, aber keinesfalls Bedingung und kann auch über die jeweils eigene Hausbank erfolgen.

Ihre Profil

Sie sind selbständig tätig und

- akquisestark
- vertriebsorientiert
- thematisch mit Immobilien vertraut
- verfügen über ein geschäftliches und persönliches Netzwerk
- Sie sind / Ihr Auftreten ist seriös, überzeugend und zuverlässig

Ein einwandfreier Leumund wird vorausgesetzt und vor der Zusammenarbeit validiert. Bitte Übersenden Sie uns Ihren Lebenslauf und Zeugnisse via e-mail. Für Fragen stehen wir Ihnen gern vorab telefonisch zur Verfügung.

Weitere Informationen erhalten Sie von uns. Bitte informieren Sie sich auf unserer Webseite über die Immobilien und sprechen uns an, sofern Sie sich im genannten Profil und Aufgabengebiet wieder finden.